

GEBIETSLEITER HANDEL FÜR DIE REGION BODENSEE-OBERSCHWABEN (M/W/D)

Beschreibung

Lindauer Fruchtgarten steht für Qualität, Regionalität und Genuss. Unsere naturbelassenen Fruchtsäfte und Spezialitäten werden klimaneutral hergestellt, umweltfreundlich in Glas-Mehrwegflaschen abgefüllt und über Lebensmittelhandel und Gastronomie vertrieben. Ernte die Früchte deiner Kundenorientierung bei uns als

GEBIETSLEITER HANDEL FÜR DIE REGION BODENSEE-OBERSCHWABEN (M/W/D)

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Eigenverantwortliche Betreuung und Entwicklung unserer Kunden in den Bereichen Lebensmitteleinzelhandel, Getränkeabholmärkte, C & C, Tankstellen
- Durchführung verkaufsfördernder Maßnahmen am POS
- Durchsetzung von Leistungen sowie Distributionsausbau
- Gewinnung von Neukunden
- Führen von Verkaufsgesprächen, Beratung und Betreuung der zugeordneten Kunden
- Teilnahme an Messen
- Zusammenarbeit und Abstimmung mit den verantwortlichen internen Schnittstellen

Qualifikationen / Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Idealerweise Berufserfahrung im Außendienst (vorzugsweise Lebensmittel/Getränke)
- Du begeisterst dich für unsere Produkte und für Nachhaltigkeit
- Als Verkäuferpersönlichkeit bist du belastbar, abschlussstark, kommunikativ und zuverlässig
- Positiver Teamplayer mit organisierter und effizienter Arbeitsweise die sich durch eine hohe Qualitäts- und Ergebnisorientierung auszeichnet
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- Sicherer Umgang mit MS-Office

Leistungen der Anstellung

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamisch wachsenden inhabergeführten Familienunternehmen
- Attraktive Entlohnung inklusive Firmenwagen zur privaten Nutzung

Kontakte

Interessiert an einer Mitarbeit? Dann bewirb dich jetzt per Mail unter:

bewerbung@lindauer-fruchtgarten.de

Arbeitgeber

Lindauer Bodensee-Fruchtsäfte GmbH · Kellereiweg 8 · D-88131 Lindau

Arbeitspensum

Vollzeit

Arbeitsort

Kellereiweg 8, 88131, Lindau

Veröffentlichungsdatum

30. September 2025